

NUESTRA AMÉRICA XXI

DESAFÍOS Y ALTERNATIVAS

GRUPO DE TRABAJO CLACSO
CRISIS Y ECONOMÍA MUNDIAL



CLACSO

Consejo Latinoamericano
de Ciencias Sociales
Conselho Latino-americano
de Ciências Sociais

#61

Noviembre 2021

SECCIONES:

2-8
Crisis y Economía Mundial

9-10
Países y Regiones

11-16
Temas

17
Gráficas y Estadísticas

EVERGRANDE NO ES LEHMAN BROTHERS

ALICIA GIRÓN*

En el sector inmobiliario, 'China Evergrande Group' es uno de los más grandes consorcios inmobiliarios contribuyendo con el 4% del PIB de China. Este consorcio da empleo a más de 200 mil personas y genera cerca de 3.5 millones de empleos indirectos. Uno de los elementos

así como el resto de las 30 empresas inmobiliarias chinas, es destacar la importancia que Evergrande representa en el desarrollo económico de China.

más importantes, así como el resto de las 30 empresas inmobiliarias chinas, es destacar la importancia que Evergrande representa en el desarrollo económico de China. La creación del empleo en el contexto de un país donde se ha

priorizado el consumo de la sociedad y la generación de una demanda agregada para lograr un desarrollo sostenido con bienestar 'socialista'.

El sector inmobiliario y de la construcción, pilar de la urbanización del territorio chino, contribuye con el 24% del PIB. La importancia de lo que suceda con Evergrande es porque China contribuyó con el 28% del PIB a nivel global previo al confinamiento y fue el único país cuyo PIB sólo disminuyó a un 2% semanas después de declarada la pandemia y un año después llegó a un crecimiento del 8% de su PIB.

Las políticas de apalancamiento "three red lines" dirigidas a las empresas inmobiliarias, donde se prohíbe adquirir más deuda para se-

guir financiando el sector inmobiliario, fueron las que dispararon la crisis de Evergrande. Entre las empresas que deberán ajustar sus balances de apalancamiento de acuerdo a la política de "three red lines" destacan Greenland, Greentown, Jiangsu Zhongnan, Sunshine City, Zhenro, Sunac, Country Gardem, Shinsun, Seazen, Rise-sun, CIFI, Aoyuan; las que tienen un apalancamiento moderado son Agile, CMSK, Gemdale, Hangzhou Binjiang, Jinke, COLI, CR Land, Jin-mao, Kaisa, Logan, Lonfor Shimao, Sino-Ocean, Poly, Vanke y Ronshine.

la perturbación en los mercados financieros internacionales mostró una significativa preocupación. Más allá del monto de endeudamiento que tiene este consorcio en el sector de la construcción

¿Qué tan grande es Evergrande para perturbar los mercados financieros?

A partir de haber bajado la calificación de 'China Evergrande Group' por parte de Fitch Ratings de "CC" a "CCC +" hace dos meses, la perturbación en los mercados financieros internacionales mostró una significativa preocupación. Más allá del monto de endeudamiento que tiene este consorcio en el sector de la construcción, la inquietud se centra en las carteras vencidas que han ido avanzando y en el modelo 'ponzi' que ha ejercido esta empresa desde hace varios años; es decir, pagar a sus accionistas con nuevas deudas. Por ello, la quiebra de Evergrande, desde la óptica de los mercados de valores contaminaría el desenvolvimiento de la economía china y la frágil recuperación a nivel internacional.

proviene de bancos chinos, bancos extranjeros e inversionistas institucionales internacionales. Por ello, la quiebra de Evergrande ante el impago de sus deudas podría ejercer un efecto dominó a nivel internacional como lo fue la quiebra de Lehman Brothers que disparó la *Gran Crisis Financiera Internacional* en septiembre del 2008.

Más allá de lo que significa el enorme endeudamiento de Evergrande y una posible quiebra del corporativo, la preocupación por el enorme endeudamiento es más compleja al interior del financiamiento que muchos gobiernos locales han realizado para financiar el desarrollo inmobiliario y proyectos de infraestructura. Los gobiernos locales durante las últimas décadas han logrado vender tierras para el desarrollo inmobiliario y con ello financiarse a través de 'bonos de inversión municipal' que han sido empaquetados y vueltos a vender en el mercado secundario. Ante la disminución del desarrollo

en obra; sus ingresos fueron de 78 mil millones de dólares en 2019; proyectos inmobiliarios en más de 200 ciudades de China; las cuentas por pagar ascendían a 667 mil millones de Yuan Renminbi chino (CNY) y los pasivos de la empresa están en alrededor de 572 mil millones CNY según datos al primer trimestre del 2021.

La tendencia del mercado inmobiliario en China venía hacia la baja, se acentuó con el confinamiento. Las ventas en 52 grandes ciudades bajaron un 16% en la primera mitad de septiembre interanual, extendiendo una caída del 20% en agosto, según datos oficiales. El colapso de las ventas de tierras por los gobiernos locales, cayeron un 90% interanual en los primeros 12 días de septiembre, según muestran las cifras oficiales. Dichas ventas de terrenos generaron alrededor de un tercio de los ingresos del gobierno local, que a su vez se utilizan para ayudar a pagar el capital y los intereses de unos \$ 8,4 billones en deuda emitida por instrumentos financieros LGFV (Local Government Financing Vehicles), 'vehículos de financiamiento del gobierno local'.

Los LGFV actúan para el financiamiento en la economía en general; obtienen capital mediante la emisión de bonos que luego se utilizan para financiar grandes proyectos de infraestructura. Cerca de 221 mil millones de dólares de la deuda del sector inmobiliario chino se encuentran invertidos en bonos LGFV [Kynge, James y Yu, Sun, 2021. 'Evergrande and the end of China's 'build, build, build' model' *Financial Times*, septiembre 21, <https://www.ft.com>]. A ello se suman los inversionistas institucionales internacionales como BlackRock, Vanguard, HSBC, entre muchos otros, que han invertido en instrumentos empaquetados (LGFV) cuyos rendimientos fueron crecientes en el boom especulativo inmobiliario chino en los mercados financieros

Los gobiernos locales durante las últimas décadas han logrado vender tierras para el desarrollo inmobiliario y con ello financiarse a través de 'bonos de inversión municipal' que han sido empaquetados y vueltos a vender en el mercado secundario.

El Banco Popular de la República China (banco central), al referirse al índice de morosidad del sector inmobiliario, señaló que los préstamos a la propiedad representaron el 29% del total de préstamos en renminbi para finales del 2020. Por lo tanto, si este índice aumentara 15 puntos y de los 10 puntos porcentuales que representa en la actualidad, el índice de adecuación de capital promedio de los 4,015 bancos evaluados solo se reduciría modestamente, de 14,4% hasta el 12,3%, lo cual indica una situación manejable.

El financiamiento de Evergrande proviene principalmente de las personas más que de los bancos. Los ahorros de las personas destinados para comprar un apartamento en planos, con la esperanza de tener una propiedad para su uso o para que cuando termine la construcción de dicho bien, el precio en obra terminada haya subido con relación al precio inicial. La otra parte del financiamiento de este consorcio inmobiliario

inmobiliario en general, el incumplimiento del pago de los intereses de los bonos está creando un cuello de botella a los gobiernos locales.

¿Por qué la fragilidad de la deuda inmobiliaria preocupa a los inversionistas institucionales en el mercado financiero internacional?

Evergrande es uno de los tres consorcios inmobiliarios más importantes en China cuyas ventas iniciaron un descenso del 20% a partir de la COVID-19; sus acciones cayeron 86% en un año. Actualmente, las acciones de Evergrande se sitúan alrededor de los 0,23 euros en la bolsa de Hong Kong, una caída del 83% desde enero. Este corporativo posee 1.4 millones de apartamentos valuados en 200 mil millones de dólares

Cerca de 221 mil millones de dólares de la deuda del sector inmobiliario chino se encuentran invertidos en bonos LGFV (Local Government Financing Vehicles)

internacionales.

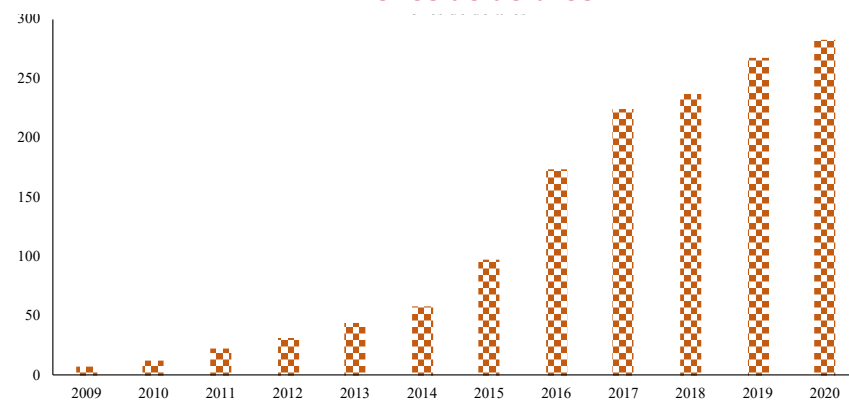
¿Cuál ha sido la salida fácil para evitar una quiebra del sector inmobiliario y de la construcción?

Una vez presentado el coronavirus y ante la preocupación que generó el confinamiento y la necesidad de impulsar un crecimiento de la economía china, se formuló la política de las “tres líneas rojas” en el plan quinquenal, cuyo objetivo está centrado en la disminución del apalancamiento de los promotores inmobiliarios: 1) la relación entre pasivos y activos debe ser inferior al 70 por ciento; 2) la relación entre la deuda neta y el capital social debe ser inferior al 100 por ciento; 3) la relación entre el efectivo y la deuda a corto plazo debe ser de al menos el 100 por ciento. Con estas decisiones se para el endeudamiento para seguir pagando deudas

porque gran parte de quiénes financiaron a Evergrande son personas en su mayoría, Evergrande va a ser reestructurada y no va a quebrar como Lehman Brothers en el 2008

anteriores y se hace necesario la reestructuración de sus pasivos, así como los pagos a los proveedores. Las reglas para reestructurar los pasivos del sector inmobiliario y de la construcción están dadas por el Banco Central de la República Popular de China, los principales bancos y los bancos municipales. Por tanto, la virtud del gobierno es no dejar quebrar o reestructurar a consorcios que dan empleo a miles de millones de chinos, incentivar el consumo y por tanto mantener un programa de ‘pleno empleo’. Las bases de una futura burbuja inmobiliaria se venían percibiendo desde *la Gran Crisis Financiera Internacional*. La necesidad de los gobiernos municipales para el financiamiento del desarrollo inmobiliario y de promover una ambiciosa infraestructura en sus regiones propi-

Deuda total de China Evergrande Group. 2009-2020 mil millones de dólares



Fuente: elaboración propia con datos de China Evergrande Group: Financial Reports, 2009-2020. <https://bit.ly/3uwF9Ir>

ció la venta de tierra al sector de la construcción y la consecuente especulación y el inusitado endeudamiento. Sin embargo, el presidente Xi Jinping, había mencionado que las casas eran “para vivir, no para especular” previendo que el continuo endeudamiento seguía creciendo en las principales empresas inmobiliarias. Justo porque gran parte de quiénes financiaron a Evergrande son personas en su mayoría, Evergrande va a ser reestructurada y no va a quebrar como Lehman Brothers en el 2008.

* México, *GT Crisis y Economía Mundial*, y del *GT China y el mapa del poder mundial*, investigadora del IIEc y coordinadora del Programa Universitario de Estudios sobre Asia y África de la UNAM. Se agradece la participación de Adheli Galindo y Armando Romero becarios del CONACYT y de Daniel Fuentes, de la Facultad de Economía quien realiza su servicio social en el proyecto ‘Crédito e Inversión: los problemas del Estado postcrisis’ PAPIIT-IN300918 de la DGAPA-UNAM.



ESPAÑA: LIBERALISMO CON MUCHAS LUCES Y ENCHUFES

JUAN PABLO MATEO*

El auge del precio de la electricidad

La energía, y en concreto la electricidad, constituyen actividades centrales en un país, tanto desde la perspectiva del proceso global de producción (insumo básico para las actividades económicas), como de las condiciones de vida de los ciudadanos (tener luz, calor, acceso a internet). Estamos ante una esfera estratégica en un país. Es más, cabe afirmar que hay en España tres sectores sagrados: la banca, las compañías constructoras y las eléctricas. La primera ha sufrido los rigores de la crisis, y a pesar de las inyecciones del Banco Central Europeo (BCE) y el fácil negocio de endeudarse con esta institución y adquirir deuda pública, no se ha recuperado totalmente. La segunda, por su parte, ha sido el segmento del capital más golpeado por la crisis. Sin embargo, el tercero goza de plena salud. Todo un poder en la sombra. Por ello, el actual aumento del precio de la luz debe abordarse a partir de la privatización y las consiguientes dádivas obtenidas en detrimento del presupuesto público, en lo que supone un proceso de esquilmación de recursos públicos.

Privatización del sector eléctrico en España

El gobierno derechista del Partido Popular, con J.M. Aznar al frente, impulsó la "liberalización del sector" en 1997. Hasta ese momento, el gobierno fijaba un precio, que debía compensar por el conjunto de costes (generación, transporte y

distribución) en el que incurrieran las compañías privadas. Señalemos, no obstante, que la principal compañía, Endesa, era de titularidad pública hasta que fue privatizada de manera progresiva entre 1988 y 1998, bajo gobiernos socialdemócratas (PSOE) y conservadores (PP).

La sempiterna coartada para justificar esta privatización hacía referencia a la competencia y la consiguiente eficiencia, lo que redundaría en menores precios para los consumidores. Eran los años noventa, aquellos de la progresiva incorporación al proyecto europeo (*España*

el actual aumento del precio de la luz debe abordarse a partir de la privatización y las consiguientes dádivas obtenidas en detrimento del presupuesto público, en lo que supone un proceso de esquilmación de recursos públicos.

como problema, Europa como solución). Ahora bien, ¿qué nos queda de aquellas proclamas? El mecanismo por el que se establece el precio de la electricidad es extremadamente complejo y opaco, lo cual es funcional para garantizar los beneficios extraordinarios de un pequeño número de empresas que, una vez más, revela la ciencia ficción propia del concepto de competencia perfecta y el ideario liberal.

De hecho, se trata de un oligopolio formado principalmente por Endesa, Iberdrola y Naturgy, que tiene a sueldo a expresidentes y ministros, con un mercado marginalista en el cual se paga un mismo precio por fuentes caras y baratas, o más claramente, sardinas a precio de caviar para

los consumidores. Pero ello supone una gran fuente de beneficios para las centrales con menores costes, como hidroeléctricas y nucleares.

Frente a la ilusión del emprendimiento, en puridad se revela como un sector parasitario de los favores de Estado, aderezado además con la falsedad del déficit tarifario, y habiendo logrado recibir una compensación en forma de costes de transición a la competencia (CTC). En efecto, debido a que el gobierno del PP estableció que el precio minorista de la luz no podría incrementarse en mayor medida que la inflación prevista, la patronal eléctrica señaló que ello supondría un gran problema económico y algunas centrales deberían cerrar. En el año 2000, el gobierno de Aznar decidió compensar ese hipotético déficit en la tarifa con dinero procedente de la deuda pública, y que en el futuro sería trasladado a los consumidores mediante un recargo en la tarifa de la luz. Actualmente, se denuncia que estas compañías cobraron CTC en exceso, y que curiosamente no han sido reclamados por ningún gobierno (PSOE y PP). Este monto oscilaría entre los 1.500 y los 2.800 millones de euros, cobrados mediante un alza del precio de mercado entre 1998 y 2006, año de derogación de la norma que los regulaba (véase Economistas

ción del mercado mayorista. Por ejemplo, las 3 grandes (Iberdrola, Naturgy y Endesa) han tenido que pagar 25 millones de euros, 19,5 y 5,8 respectivamente. Es decir, manipulaciones de precios para obtener beneficios extraordinarios, como también denuncian incluso economistas de la ortodoxia neoclásica (Ferreira, J.L. 2021, "Manipulación del precio en el mercado eléctrico español". *Nada es Gratis*, 22 de octubre)

Por consiguiente, el mercado eléctrico ha traído consigo unos elevados niveles de rentabilidad para estos capitales, pero ello ha originado un interesante proceso de redistribución de recursos, en el que por tanto hay perdedores y ganadores. Los precios abonados por las pymes

pues el resto eran impuestos y otros cargos, tras esta alza, actualmente ya representa la mitad del total de la factura final abonada por los consumidores. Así pues, durante la primera quincena de octubre, un hogar que haya contratado una potencia media (4,6 kW) y consume 292 kWh al mes, pagaría 100 euros, lo que supone un 75% más de lo que abonó el mismo mes del pasado año (OCU, 2021, *Precio de la luz: máximos históricos*. Informe).

Detrás de esta escalada hay diversos factores, entre los que podemos citar el encarecimiento del gas, los derechos de CO2 y la especulación financiera, por el funcionamiento de los mercados de derivados. Desde la Gran Recesión de

se trata de un oligopolio formado principalmente por Endesa, Iberdrola y Naturgy, que tiene a sueldo a expresidentes y ministros, con un mercado marginalista en el cual se paga un mismo precio por fuentes caras y baratas

y pequeños consumidores han permitido que los grandes demandantes de electricidad hayan podido disfrutar de una factura menor. En otras palabras, la clase trabajadora y los pequeños capitales han financiado a las grandes corporaciones.

El auge actual de los precios

El precio de la electricidad se mantiene en niveles de récord durante la primera quincena de octubre, superando los 200 euros por megavatio hora (MWh) en el mercado mayorista. En términos interanuales, desde octubre del pasado año 2020, el precio es casi seis veces mayor, pues en aquel momento apenas era de 35,56 euros/MWh. Es más, en febrero de este mismo año, el precio promedio fue de 28,49 euros/MWh, por lo cual, en ocho meses este precio ha experimentado un aumento superior al 600%. Inclusive, un mes antes, en septiembre, el precio era elevado (156,15 euros/MWh), pero el incremento posterior alcanzó casi el 30%.

Aunque este monto solía representar casi una tercera parte del total de la factura de la luz,

2007-09, se produce una gran volatilidad de los precios de la energía, y existe cierta correlación con los activos del mercado de valores (Laborda, J. 2021, "Lo que no se dice sobre la subida del precio de la luz". *El Salto Diario*, 30 de septiembre). Así, la especulación puede moldear la evolución de ciertos precios, por lo que el propio J. Laborda destaca que el coste marginal está siendo muy influido por los futuros del gas y los denominados derechos de emisión de CO2, que no se sustentan en la oferta y demanda.

En este sentido, ocurre que el propósito de la transición ecológica requiere de gas natural, y aquí entran en juego cuestiones geopolíticas: los intereses de Alemania, el papel de Rusia y la gran demanda de gas por parte de China por su entrada en el Pacto Verde. Ahora bien, se podría excluir el gas de la determinación del precio de la electricidad, ya que supone la fuente más cara. No obstante, los intereses de las eléctricas son demasiado poderosos.

Además, parece que en los próximos meses seguirá esta escalada de precios. El muy optimista FMI (véase Pescatori, A., M. Stuermer y N. Valckx, 2021, "Surging energy prices may not ease until next year", 21 de octubre, *IMF Blog*)

Detrás de esta escalada hay diversos factores, entre los que podemos citar el encarecimiento del gas, los derechos de CO2 y la especulación financiera, por el funcionamiento de los mercados de derivados.

incluso pronostica que los precios del gas natural sólo se irán normalizando a partir del segundo trimestre del próximo año 2022, cuando el fin del invierno en Europa y Asia reduzca la presión de demanda para calefacción, según indican los mercados de futuros.

Ahora bien, la situación actual no debe llevarnos a obviar la crítica a la utilización de combustibles fósiles. España debe impulsar una mayor utilización de la energía solar, propiciando la utilización de paneles fotovoltaicos, como hacen otros países europeos con menos rayos solares. Y, en definitiva, lo expuesto revela la falsedad de los preceptos liberales, generando un poder en la sombra parasitario del Estado. Urge, en última instancia, reclamar la nacionalización del sector eléctrico, demasiado importante como para que esté en manos del capital.

* España, Profesor del Departamento de Economía Aplicada, Estructura e Historia, Universidad Complutense de Madrid.



INCERTIDUMBRE EN LA ECONOMÍA MUNDIAL

POR JULIO C. GAMBINA*

Resulta preocupante confirmar la información provista en la actualización de las perspectivas económicas para el 2021 que presenta en su reunión anual de octubre el FMI (“La recuperación mundial continúa, pero ha perdido ímpetu y la incertidumbre ha aumentado”). (<https://www.imf.org/es/2021/10/12>).

FMI: “Mientras que casi el 60% de la población de las economías avanzadas ya está completamente vacunada, e incluso se están administrando dosis de refuerzo, aproximadamente el 96% de la población de los países de bajo ingreso sigue sin vacunar.”

La tendencia descripta para octubre es menos optimista que la medición anterior en julio 2021 y se verifican las divergencias entre los países más avanzados del capitalismo mundial y el resto, especialmente los más empobrecidos.

El problema es la continuidad de la pandemia y la inequitativa distribución de las vacunas entre la población mundial. Por eso, comentando el informe, la Consejera Económica y Directora del Departamento de Estudios del Fondo Monetario Internacional, destaca que: “La peligrosa divergencia de las perspectivas económicas de los países sigue siendo uno de los principales motivos de preocupación. Se prevé que

el producto agregado del grupo de economías avanzadas recupere la trayectoria de la tendencia previa a la pandemia en 2022 y la supere en un 0,9% en 2024. En cambio, se espera que el producto agregado del grupo de economías de mercados emergentes y en desarrollo (excluida China) se mantenga en 2024 un 5,5% por debajo de las previsiones pre pandémicas, lo cual provocaría un fuerte retroceso de los logros en la mejora del nivel de vida.” (Gita Gopinath. “Una recuperación obstaculizada por profundas fisuras”. Blog del FMI, en: <https://blog-dialogoafondo.imf.org>).

No debe sorprender el abismo agigantado entre los países de mayor desarrollo relativo y el

La explotación de la fuerza de trabajo y el saqueo de los bienes comunes son la causa del empobrecimiento de buena parte de la sociedad y del efecto invernadero que destruye el hábitat.

resto, incluso, siendo un fenómeno que se traslada al interior de los propios países, ya que en los países más empobrecidos existe una cúpula de poder que repite la inequidad en la distribución del ingreso y de la apropiación concentrada del patrimonio y la renta. Es la regla del orden capitalista que reproduce localmente la dinámica que devuelve el Informe del FMI. Agrega la economista del FMI: “Mientras que casi el 60% de la población de las economías avanzadas ya está completamente vacunada, e incluso se están administrando dosis de refuerzo, aproximadamente el 96% de la población de los países

de bajo ingreso sigue sin vacunar.”

Por eso y hablando de la concentración económica entre las transnacionales farmacéuticas, sus ganancias y procesos de valorización, al tiempo que discute las “soluciones” actuales de la crisis económica y sanitaria, Pasqualina Curcio señala: “La verdadera solución a la pandemia no pasa por gotear caridad, sino por intervenir sobre la causa de la desigualdad en el acceso a las vacunas, nos referimos a eliminar el monopolio del complejo médico farmacéutico lo que, a su vez, pasa por levantar uno de los mecanismos más inhumanos que inventó el capitalismo para legalizar y legitimar la mayor concentración de capitales y con ésta dichos monopolios/poderes privados: los derechos de propiedad intelectual y las patentes.” (Pasqualina Curcio. “La desigualdad en las vacunas: fracaso moral del capitalismo” en <https://www.cadtm.org>, 28 de septiembre de 2021).

En la apropiación privada del excedente económico es que debe mirarse la situación de inequidad de la economía mundial actual y no tanto en el volumen de recuperación del PBI, ya que aun creciendo al 5,9%, como indica el FMI, más que la caída del -3,1% del 2020, ese mayor volumen de producción no solo no mejora, sino que empeora las condiciones de vida de la población mundial. Además, al tiempo que se posterga la recuperación global para el futuro,

de manera muy especial se llama la atención sobre el “cambio climático”, como si este no tuviera nada que ver con el orden económico social capitalista.

La explotación de la fuerza de trabajo y el saqueo de los bienes comunes son la causa del empobrecimiento de buena parte de la sociedad y del efecto invernadero que destruye el hábitat. Difícil leer conclusiones similares en los organismos internacionales o en las consideraciones que llevan adelante los gobiernos de los principales países del orden capitalista. En ese sentido se puede asumir el conjunto de proble-

mas que identifica el FMI en el marco de la crisis económica y sanitaria, concentrados en: a) problemas del desempleo, b) el cambio climático, c) la inflación y con ella la inseguridad alimentaria, d) el crecimiento de la deuda y e) problemas de educación de la población.

¿Cómo encarar esos problemas sin confrontar con las causas esenciales derivadas de la explotación y el saqueo?

Imposible responder desde la lógica del régimen del capital, que continúa apuntando a reaccionarias reformas laborales, previsionales y tributarias. Incluso de aquellos que imaginan que se pueden construir “reformas progresivas”, del estilo restrictivos a la evasión y elusión fiscal, a la economía especulativa y múltiples formas que asume la valorización asociada al delito económico.

genocidio gestado con la conquista, debemos afirmar que, el problema devino de la inclusión de la región en el orden económico emergente hacia 1492, inspirado en la mercantilización y la explotación.

A más de quinientos años, las soluciones no pueden provenir de reiterar el mecanismo de la explotación y el saqueo, ni de morigerarlo, contenerlo o reformarlo.

Lo que se necesita es otro orden económico y social, construyendo las transiciones necesarias para hacer realidad la continuidad de la vida social y natural.

* Argentina, *GT Crisis y Economía Mundial*, Profesor Titular de Economía Política, UNR. Integra la Junta Directiva de la SEPLA.



A más de quinientos años, las soluciones no pueden provenir de reiterar el mecanismo de la explotación y el saqueo, ni de morigerarlo, contenerlo o reformarlo.

Lo que se necesita es otro orden económico y social, construyendo las transiciones necesarias para hacer realidad la continuidad de la vida social y natural.

Hace medio siglo, James Tobin proponía un mínimo impuesto para gravar la compra-venta de divisas y frenar la especulación. La idea la asumió una red global de lucha contra la globalización capitalista, ATTAC y el mismo nobel de Economía rechazó que su idea sea asumida por un movimiento popular global.

La “tax Tobin” nunca se aplicó, como tampoco las resoluciones del G20 de noviembre del 2008 cuando proponía desarmar los paraísos fiscales, que hoy no solo se extienden en pequeñas islas estados, sino que son propagados in extenso en Dakota del Sur, en Delaware, Florida, Nevada o Texas. Son forma extendida de expansión de la renta, forma transfigurada del plusvalor para sustentar la acumulación capitalista.

Algo similar podríamos decir de las propuestas para establecer tributos globales a las grandes transnacionales, sin perjuicio del control de gestión sobre el destino de esa eventual recaudación.

El 12 de octubre, recuperando el repudio al

VACUNA CUBANA: LA CIENCIA POR LA VIDA

MATEO CROSSA*

Los 110 mil kilómetros cuadrados de superficie que tiene la isla de Cuba representan sólo 0.5% del total de territorio de América Latina y el Caribe (ALC). Las 11.3 millones de personas que habitan la isla, representan únicamente 2.7% de la población de la región. Aun así, a pesar de ser territorialmente y demográficamente pequeña en comparación con otros países latinoamericanos como México y, a pesar de estar bloqueada por la economía más grande del mundo que se encuentra a tan sólo 420 kilómetros de sus costas, es el único país latinoamericano que ha llevado por delante una agenda científica y

Latina ha estado cerca de hacer semejante hazaña. Además, es el primer país del mundo en inocular contra este virus a niños y niñas desde los dos años de edad, luego de que la vacuna Soberana 2 fuera aprobada por el Centro para el Control Estatal de Medicamentos (Cecmed)

reproducción de la vida. Es decir, Cuba desafía la condición estructural en la que históricamente se encuentra sumergida América Latina como exportador de recursos primarios e importador de lo que Eduardo Galeano describió como “tecnologías que sólo saben hablar inglés”.

La posibilidad que ha creado Cuba para desarrollar una vacuna que inmunice a toda su población, y que eventualmente sea de acceso para otros países pobres, no surgió de un día a otro. Han sido décadas de construcción de un modelo de desarrollo social y público que, a pesar de las dificultades internas y los candados impuestos que ahorcan su acceso al comercio internacional, se dirige en un sentido notoriamente diferente que el resto de América Latina. Las evidencias son contundentes: mientras el promedio del gasto público en salud como parte del PIB en la región latinoamericana es del 3.6% —muy por debajo del porcentaje de 6%

Cuba desafía la condición estructural en la que históricamente se encuentra sumergida América Latina como exportador de recursos primarios e importador de lo que Eduardo Galeano describió como “tecnologías que sólo saben hablar inglés”.

es el único país latinoamericano que ha llevado por delante una agenda científica y tecnológica independiente y soberana, que hoy se refleja por medio de la creación propia de la vacuna contra el SARS-CoV-2 para inmunizar a su población completa

tecnológica independiente y soberana, que hoy se refleja por medio de la creación propia de la vacuna contra el SARS-CoV-2 para inmunizar a su población completa y compartir su invención sin fines de lucro al resto del mundo.

La isla cuenta ya con cinco vacunas: Soberana 02, Soberana 03 y Soberana Plus, Soberana 01 y Mambisa (las últimas dos aún en fase de ensayo clínico). Ningún otro país de América

para su uso de emergencia para inmunizar a la población infantil.

Con la creación de sus propias vacunas, Cuba no sólo está enfrentando al virus que ha puesto en jaque a la humanidad entera, causando a la fecha 4.6 millones de muertes según cifras oficiales —aunque la OMS asegura que el número real es dos o tres veces mayor. Con esto, Cuba no sólo desafía a la agresividad prolongada del embargo económico que ha buscado ahorcar a la revolución por décadas, y que hoy se agudiza sin freno. No sólo afronta el poder monopólico de las grandes corporaciones farmacéuticas que han convertido el conocimiento público y la ciencia para la vida en bienes privados y extraordinariamente jugosos.

El desarrollo soberano de vacunas cubanas también desafía la historia colonial y neocolonial que ha suprimido y violentado sistemáticamente el derecho que tienen países pobres del mundo para crear su propio conocimiento científico y tecnológico destinado al bienestar social y a la

recomendado por la Organización Panamericana de la Salud— en Cuba, esta cifra representa el 10.5%, lo cual equipara a este país bloqueado económicamente con casos como Alemania y Gran Bretaña (lamentablemente México es de los países de la región con una de las cifras más bajas de gasto público en salud, al haber alcanzado únicamente 2.5% del PIB en 2020)

Mientras que el resto de Latinoamérica se ha enfrentado a esta desgarradora crisis sanitaria prácticamente desarmado por décadas de privatizaciones y desinversión que han resquebrajado los sistemas de salud pública, Cuba se enfrenta a este escenario con un sistema de salud que, sin escapar contradicciones internas propias de una economía bloqueada, es digno de admirarse en cualquier país desarrollado del mundo: la industria biotecnológica de Cuba está compuesta por más de 30 institutos de investigación y empresas manufactureras del conglomerado estatal BioCubaFarma. La isla tiene 2.438 patentes registradas fuera de Cuba

y sus productos se venden en más de 50 países, incluyendo vacunas, medicamento y equipo médico.

La experiencia de la isla en la producción de vacunas es larga. Cuba fue el primer país en erradicar la poliomielitis con el Programa Nacional de Inmunización iniciado en 1962. Desde entonces la inmunización y el combate a la mortalidad causada por enfermedades prevenibles por vacunas se convirtió en prioridad para la agenda estatal de salud pública. Desde aquel año se eliminaron por completo seis enfermedades inmunoprevenibles y cuatro for-

todas las vacunas. Anualmente, se administran en promedio cerca de 5 millones de dosis de vacunas simples o combinadas, que protegen contra 13 enfermedades.

Este sistema de inmunización nacional se remonta a la creación de los policlínicos integrales creados en 1964, los cuales se extendieron a nivel nacional con miles de especialistas en Medicina General Integral, incorporando integralmente a las comunidades dentro de la política de prevención e inmunización. La asistencia médica se ofrece a través de una red de 219 hospitales, 13 institutos de investigación, 498 policlí-

de desarrollo económico que privilegia la economía de mercado y la ganancia corporativa. Basta destacar el caso de México que pasó de ser un referente global en la generación científica para la producción y distribución de vacunas, a convertirse en un apéndice subordinado a las cadenas de producción biotecnológica globales tuteladas por las grandes corporaciones —particularmente las estadounidenses.

En medio de esta tormenta, Cuba —la “Mayor de las Antillas”— nos enseña lo que significa priorizar el cuidado de la vida, a pesar de lo difícil e irreal que esto pueda parecer. Así lo demuestra claramente el magnífico video documental titulado *Soberana* del cineasta cubano Alejandro Gil, que se estrenó el 13 de agosto pasado en la sala Charles Chaplin de La Habana y se presentó en la embajada de Cuba en México en octubre, en el cual se hace explícita la humildad, la sencillez, el conocimiento y el profundo sentido humanitario de los científicos y las científicas que han trabajado para construir una ciencia que responda a la necesidad humana y no a las ganancias privadas ni al impulso destructivo del mercado mundial.

la industria biotecnológica de Cuba está compuesta por más de 30 institutos de investigación y empresas manufactureras del conglomerado estatal BioCubaFarma. La isla tiene 2.438 patentes registradas fuera de Cuba y sus productos se venden en más de 50 países, incluyendo vacunas, medicamento y equipo médico.

mas graves de enfermedad con vacunas hechas prácticamente todas en la isla. La lista es larga, pero entre algunos casos destacados se puede mencionar la vacuna contra la Hepatitis B (*Herbiovac* HB) y la vacuna contra las meningitis causadas por *Haemophilus influenzae*, ambas producidas hace más de 25 años por el Centro de Ingeniería Genética y Biotecnología (CIGB). Posteriormente, en 2008 se creó la vacuna terapéutica *CIMAvax* EGF para su uso en pacientes con cáncer de pulmón, mientras que en 2015 se creó la vacuna *CIMAhher* para el tratamiento del cáncer de cabeza y cuello, esófago, páncreas y glioma pediátrico.

Esto se ha logrado, no solo con la creación de conocimiento científico y tecnológico propio —lo cual implica una enorme inversión pública para la formación de mano de obra calificada— sino también por un sistema e infraestructura de distribución que alcanza todos los rincones de la isla, lo cual garantiza el más elevado nivel de cobertura de inmunización que tiene América Latina: mientras que en la región latinoamericana la cobertura de algunas vacunas —casi todas importadas— no alcanza ni el 50% de la población, en Cuba se alcanza entre 99 y 100% para casi

nicos, 11 mil consultorios y un contingente de médicos de familia ubicados en las comunidades, centros laborales y centros educacionales. Esta articulada estructura de atención médica es sobre la cual opera el sistema de inmunización y distribución de vacunas, por lo cual no resulta difícil entender que al 26 de octubre de este año, el 100% de la población cubana esté vacunada con al menos una dosis.

Además de garantizar la producción y distribución de vacunas contra el SARS-CoV-2 al interior de la isla, Cuba ha roto barreras establecidas por las políticas restrictivas al comercio de vacunas —que sólo responden a la necesidad de acaparamiento y extracción de ganancia monopólica— mediante el envío de grandes lotes de millones de vacunas a países de la periferia mundial (sur global), empezando por Vietnam, Venezuela y Nicaragua. De esta manera demuestra que una ciencia soberana e independiente avanza al margen de la avaricia del capital.

La vida humana en el planeta tierra ha sido profundamente trastocada, develando la fragilidad sobre la cual penden las formaciones sociales nacionales luego de casi medio siglo

* México, GT *Crisis y Economía Mundial*, rofesor-investigador del Instituto Mora.



LA CAJA DE PANDORA

JOSEFINA MORALES*

Créditos:

Producción: la banca trasnacional, bufetes trasnacionales y paraísos fiscales de Panamá, Islas Vírgenes, Suiza, Miami; casting: 600 periodistas del Consorcio Internacional de Periodistas de Investigación; actores estelares: políticos distinguidos, presidentes, expresidentes, secretarios de Estado, banqueros, grandes empresarios y hasta un premio nobel de literatura.

El País, el 3 de octubre, abrió la caja de Pandora y puso al descubierto a 3 000 “personalidades” internacionales que ocultan sus dineros en los paraísos fiscales

El mito

Pandora fue la primera mujer mortal creada por Hefesto a petición de Zeus bendecida por Afrodita y Atenea, mas Hermes le otorgó virtudes relacionadas con la curiosidad, el engaño y las mentiras. Zeus le dio una caja con la advertencia de no abrirla, ya que en ella se encontraban todos los males del universo... Y Pandora abrió la caja. Y el mito llegó al cine con la Caja de Pandora del cine mudo alemán de G. W. Pabst, la versión de Paul Auster en *Lulu on the Bridge* de 1998 hasta la película turca de 2009.

La realidad que supera al mito

En abril de 2016, el Consorcio Internacional de Periodistas de Investigación que agrupa a más de 600 periodistas de diversos países, dio a conocer los denominados Papeles de Panamá, que mostraban cómo miembros de la élite del poder en diversos países del mundo enviaban millones de dólares en divisas (dólares) a través de sociedades fantasmas, de membrete, creadas en Panamá por el Bufete Fonseca, a los paraísos fiscales de las Islas Vírgenes y así guardar-ocultar su riqueza monetaria, en gran parte malhabida, para evadir impuestos en sus países de origen, lavar dinero, o realizar “inversiones”, compra-venta de acciones o de empresas, o cualquier otro teje-maneje financiero. Todo lo cual configura lo que Juan Carlos Fernández Cela denomina una cartografía de los flujos financieros entre sus puntos de origen y destino (“La geografía financiera de los ‘papeles de Panamá’ en Sudamérica” en *Revista de Geografía Norte Grande*, núm. 77, 2020).

Los paraísos fiscales, guaridas como dice John Saxe-Fernández, se caracterizan por el no cobro de impuestos a los recursos que ahí llegan, la falta de transparencia, la no proporción de información a otros países, la aceptación de empresas fantasmas, es decir, de empresas que no requieren comprobar sus actividades. Clásica fue la existencia de *Una Suiza libre de toda sospecha* como escribió Jean Ziegler en 1977 (véase también a Juan Hernández Viguera, *El trasfondo de los paraísos fiscales*, Attac-España. 2006). Tradicionalmente están localizados en El Caribe, Trinidad y Tobago, Las Islas Vírgenes y Panamá y en países europeos como Andorra y Mónaco, posteriormente Singapur se convirtió en una plaza importante y ahora los más importantes se localizan en Estados Unidos.

El País, el 3 de octubre, abrió la caja de Pandora y puso al descubierto a 3 000 “personalidades” internacionales que ocultan sus dineros en los paraísos fiscales, entre las cuales se encuentran tres presidentes de América Latina (Guillermo Laso de Ecuador, Sebastián Piñera de Chile y Luis Abinader de la República Dominicana), la vicepresidenta y canciller colombiana, Marta Lucía Ramírez, el ministro de economía de Brasil, Paulo Guedes, 11 exmandatarios (de Colombia, Perú, Paraguay, Panamá...), Shakira y Vargas Llosa.

En la investigación que publicó *El País*, “Los papeles de Pandora”, participaron periodistas y organizaciones diversas de América Latina. Entre otros de Proceso, Quinto Elemento Lab y Univisión de México; de la revista *Plagui* y de la Agência Pública de Brasil; de Argentina del periódico *La Nación*; de Colombia miembros del Centro Latinoamericano de Investigación Periodística; de Chile La Fundación Periodística LaBot; y de Ecuador periodistas del diario *El Universo*; y periodistas del diario español *El País*. En la investigación se revisaron cerca de 12 millones de documentos: actas de constitución, poderes notariales, facturas, listas de clientes y todo lo que pudieron y encontraron.

Francois Chasnais señala que se advierte en la economía, desde mediados de los años ochenta, una creciente importancia del capital financiero, cualitativamente distinta a periodos históricos anteriores

La financiarización del siglo XXI

Francois Chasnais señala que se advierte en la economía, desde mediados de los años ochenta, una creciente importancia del capital financiero, cualitativamente distinta a periodos históricos anteriores, lo que apunta a una nueva fase del proceso de internacionalización de capital, la de la mundialización del capital, en donde el

capital financiero se ha convertido en la fracción dominante del capital y ha definido un diferente régimen de acumulación dominado por lo financiero, el monto y destino de las inversiones y la distribución de la renta; lo que no quiere decir que, a nivel internacional, conlleve un proceso viable de acumulación, ni de estabilidad sistémica. (Francois Chesnais, "La teoría del régimen de acumulación financiarizado: contenido, alcance e interrogantes" en *Revista de Economía Crítica*, no. 1, abril de 2003).

Y así, hemos visto el registro de diversas crisis financieras, de la crisis de la deuda de América Latina a principios de los ochenta, la caída internacional de los mercados de valores en 1987, la crisis mexicana en 1995 y el consecuente efecto tequila, la crisis de Asia a finales de los noventa, hasta la gran crisis de 2008-2009 no resuelta que exhibió la multiplicación de dineros fraudulentos con la titularización de papeles derivados de las hipotecas estadounidenses que desembocó en serios problemas de la deuda pública en varios países desarrollados, y sobre cuyos rescoldos se entreveró, a partir de 2020, la crisis de la pandemia con sus crisis económicas, sociales y políticas.

estudiantiles, que se suman a las deudas hipotecarias. Y conocido es el proceso de endeudamiento y sobreendeudamiento de los hogares en Chile con la mercantilización de la salud y la educación.

Atraviesa, desde luego, la actividad productiva misma, en la cual, por ejemplo, las empresas transnacionales definen sus programas de producción por el precio de sus acciones en el mercado de valores y no por la dinámica del supuesto mercado de mercancías físicas, es decir, en lugar de la demanda esperada de sus productos. También se registran nuevas modalidades de la financiarización con la participación de los grandes "gestores de inversiones globales" como la estadounidense BlackRock, fundada en 1988, con presencia en más de 16 países y que, como dios padre, aparece en todos lados. (NA XXI núm. 56).

Entre las nuevas modalidades de la financiarización destaca el lavado de dinero que atraviesa la banca comercial, la banca de inversión y los paraísos fiscales. El GAFI, formado en 1998 por el G20, informa anualmente sobre este proceso en el que destacan actividades lícitas como el comercio internacional y la minería, hasta ilícitos

ma en tiempos del coronavirus" (CADTM, *New Letter*, 17 de octubre, 2021), destaca la apropiación de las patentes y la negativa del capital a liberal un conocimiento público que debe ser considerado un bien común.

La financiarización en el siglo XXI adopta mil caras para multiplicar la creación, recreación, circulación y apropiación del capital ficticio y la expropiación sin precedente de la riqueza social y del trabajo.

* México, *GT Crisis y Economía Mundial*, Investigadora del Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM, presidenta de SEPLA.



El proceso de financiarización en los últimos treinta años es consustancial al neoliberalismo, con la liberalización irracional de los flujos financieros que cruzan el lavado de dinero y la evasión hacia los paraísos fiscales hasta el crecimiento explosivo del endeudamiento público, empresarial y de los hogares y la mercantilización financiarizada de la salud y la educación.

El proceso de financiarización en los últimos treinta años es consustancial al neoliberalismo, con la liberalización irracional de los flujos financieros que cruzan el lavado de dinero y la evasión hacia los paraísos fiscales hasta el crecimiento explosivo del endeudamiento público, empresarial y de los hogares y la mercantilización financiarizada de la salud y la educación. La agencia EFE, por ejemplo, reportaba el 19 de mayo de este año, que la deuda de los hogares en Estados Unidos aumentó 13% en el primer trimestre de este año, respecto a la que registraban en 2017, seguida por el peso de las deudas

como la trata de personas. En México se reporta por instituciones internacionales (FATE y GAFI-LAT) lavado de dinero en actividades asociadas "con la delincuencia organizada tales como tráfico de drogas, extorsión, corrupción y evasión fiscal".

En la pandemia ha saltado a primer plano el comportamiento de las transnacionales farmacéuticas que multiplicaron sus ganancias con las vacunas, producto, en gran parte, de la investigación en las universidades con recursos públicos. Eric Toussaint en su artículo "La apropiación de conocimientos y los beneficios del Big Phar-



LA TEORÍA DE LA DEPENDENCIA DESDE EL MIRADOR DE GALEANO*

CLAUDIO KATZ**

Las Venas Abiertas de América Latina comienza con una frase que resume la esencia de la Teoría de la Dependencia. “La división internacional del trabajo consiste en que unos países se especializan en ganar y otros en perder. Nuestra comarca del mundo, que hoy llamamos América Latina, fue precoz: se especializó en perder desde los remotos tiempos” (Galeano, Eduardo. *Las venas abiertas de América Latina*, Siglo XXI. 1971, México, pag. 15). Esta breve oración ofrece

serción internacional subordinada de la región.

Galeano difundió precozmente ese enfoque en Uruguay y su libro repasa la historia latinoamericana en clave dependentista. Ilustra en forma muy acabada cómo el “modo de producción y la estructura de clases han sido sucesivamente determinados desde fuera, mediante una infinita cadena de dependencias sucesivas [...] que nos llevaron a perder incluso el derecho de llamarnos americanos”. Recuerda que

Las Venas Abiertas de América Latina comienza con una frase que resume la esencia de la Teoría de la Dependencia. “La división internacional del trabajo consiste en que unos países se especializan en ganar y otros en perder. Nuestra comarca del mundo, que hoy llamamos América Latina, fue precoz: se especializó en perder desde los remotos tiempos”

una imagen concentrada y altamente ilustrativa de la dinámica de la dependencia. Por esa razón ha sido citada en infinidad de oportunidades para retratar el status histórico de nuestra región.

El libro de Galeano es un texto clave del pensamiento social latinoamericano, que confluyó con la gestación de la Teoría de la Dependencia y contribuyó a popularizar esa concepción. La primera edición de ese trabajo coincidió con el auge general del enfoque dependentista. Pero en todas sus páginas exhibió una especial afinidad con la vertiente marxista de esa teoría, que desarrollaron Ruy Mauro Marini, Theotonio Dos Santos y Vania Bambirra. Esa mirada postuló que el subdesarrollo latinoamericano obedece a la pérdida de recursos que genera la in-

“como parte del vasto universo del capitalismo periférico”, la región “quedó sometida al saqueo y a los mecanismos del despojo” (Galeano, Eduardo. *Las venas abiertas de América Latina*, Siglo XXI. 1971, México, pag. 15).

Esa caracterización del desenvolvimiento frustrado de América Latina empalmaba en los años 70 con una amplia producción historiográfica de mismo signo. Esos estudios detallaban los impedimentos que impuso la dependencia a la repetición de la expansión lograda por la economía estadounidense. Galeano retomó una óptica muy semejante a la expuesta por las investigaciones de Agustín Cueva y Luis Vitale. En nuestro libro sobre el tema analizamos todos los autores y concepciones mencionados en

este artículo (*La teoría de la dependencia, 50 años después*, Batalla de Ideas Ediciones, Buenos Aires, 2018).

El pensador uruguayo desarrolló una sintética historia de la región focalizada en los cuatro componentes del marxismo latinoamericano de la época. Denunció el despojo de los recursos naturales, criticó la explotación de la fuerza de trabajo, remarcó la resistencia de los pueblos y adscribió a un proyecto socialista de emancipación.

Galeano desarrolló su texto combinando varias disciplinas y alumbró un relato que impacta por su belleza literaria. Su calidez conmueve al lector y genera un efecto explícitamente buscado por el libro.

El escritor oriental decidió difundir un “manual de divulgación que hable de economía política con el estilo de una novela de amor”. Y logró un éxito arrollador para esa sorprendente empresa. Galeano comentó que siguió el camino de “un autor no especializado”, que se ha embarcado en la aventura de desentrañar los “hechos que la historia oficial esconde” (Galeano, Eduardo. *Las venas abiertas de América Latina*, Siglo XXI. 1971, México, pag. 339-363). Abordó ese objetivo con un lenguaje alejado de las “frases hechas” y distanciado de “las fórmulas declamatorias”. Consiguió consumir en un impactante ejemplar ese ambicioso propósito.

Galeano dejó atrás el acartonamiento, el academicismo y el discurso frío. Utilizó un lenguaje que sacudió a millones de lectores e inauguró un nuevo código para visibilizar la dramática realidad latinoamericana. *Las Venas Abiertas* inspiró a una legión de escritores que adoptaron, desarrollaron y enriquecieron esa forma de retratar el despojo y la opresión que sufre nuestra región.

Afinidades conceptuales y políticas

Galeano se alineó con la corriente radical de la dependencia liderada por Marini y Dos Santos, en franca contraposición con la vertiente ecléctica y descriptiva que encabezó Fernando Henrique Cardoso. La afinidad de *Las Venas Abiertas* con la primera concepción se verifica en todos los enunciados del libro.

En ese trabajo no se limitó a describir retrasos económicos resultantes de modelos políticos desacertados, ni observó a la dependencia como un rasgo ocasional o meramente negativo. Tampoco auspició las asociaciones con el capital extranjero que Cardoso promovía como solución al atraso de la región. Cuando ese intelectual asumió la presidencia de Brasil se desdijo de sus viejos textos, repudió su pasado y objetó sus propios escritos. Pero la semilla de su involución neoliberal estaba presente en el abordaje de la dependencia que postuló polemizando con Marini y Dos Santos.

subraya la gravitación de las resistencias populares. No habla sólo de estaño, minería, latifundio y plantaciones. Remarca la gesta de Louverture en Haití, la rebelión de Tupac Amaru en Perú y la acción de Hidalgo en México

La visión de Galeano fue también distante de la CEPAL. En ninguna parte del libro se esbozan ilusiones heterodoxas en la superación del subdesarrollo regional, mediante una industrialización capitalista comandada por la burguesía nacional. El proteccionismo y la regulación estatal no son ponderados como los caminos a transitar, para erradicar los padecimientos económicos de América Latina.

La oposición a ese curso se verifica también en las incontables críticas a la impotencia de las clases dominantes locales, para encarrillar alguna modalidad efectiva de desenvolvimiento regional. Se resalta esa incapacidad para comandar un crecimiento industrial semejante al conseguido por las poderosas economías centrales.

Ese cuestionamiento era el eje del programa político inaugurado por la revolución cubana, y conceptualizado por la teoría marxista de la dependencia. Este enfoque propiciaba un tránsito directo y sin interrupciones hacia el socialismo, soslayando cualquier etapa intermedia de capitalismo nacional.

Las Venas Abiertas se inscribe en esa co-

rriente de pensamiento y comparte el entusiasmo generado por el éxito inicial de la revolución cubana. En numerosos párrafos irrumpe el espíritu del Che, la tónica romántica y la esperanza en el triunfo de los proyectos radicalizados. También enfatiza las raíces históricas de las luchas populares en toda la región.

Galeano no olvida en ningún momento el cimiento económico estructural de la dependencia que remarcaban los estudios de Gunder Frank. Pero a diferencia de esos trabajos subraya la gravitación de las resistencias populares. No habla sólo de estaño, minería, latifundio y plantaciones. Remarca la gesta de Louverture en Haití, la rebelión de Tupac Amaru en Perú y la acción de Hidalgo en México.

El libro rescata esas tradiciones de lucha popular destacando cómo la historia oficial diluye la visibilidad de esas resistencias. Recuerda que ese operativo de ocultamiento, frecuentemente empuja al propio oprimido a asumir como suya “una memoria fabricada por el opresor”.

Galeano no sólo detalla de qué forma América Latina se estructuró durante siglos a partir

Hay muchos fragmentos de un libro escrito en 1971 que parecen aludir a situaciones del 2021. Esos aspectos perdurables del texto (y de la teoría que lo inspiró) obedecen a la condición dependiente de América Latina y se corroboran ante todo en el extractivismo.

de la explotación de los indios y la esclavitud de los negros. También resalta que los sujetos afectados por esa expropiación reaccionaron con revoluciones y levantamientos. Esas sublevaciones abrieron un horizonte alternativo de liberación. *Las Venas Abiertas* recuerda, además, el nexo de esas rebeliones con la asignatura pendiente de la integración regional, que legó el proyecto inconcluso de Bolívar. Ese énfasis en el papel insurgente de los pueblos ilustra la afinidad de Galeano con el proyecto político revolucionario de la Teoría de la Dependencia.

Primarización y extractivismo

La sintonía de un libro escrito hace cincuenta

años, con una concepción marxista en boga en esa época no constituye ninguna sorpresa. Pero resulta más problemático desentrañar la actualidad de ambas miradas. ¿En qué terrenos se verifica la vigencia de las Venas Abiertas y del dependentismo?

Hay muchos fragmentos de un libro escrito en 1971 que parecen aludir a situaciones del 2021. Esos aspectos perdurables del texto (y de la teoría que lo inspiró) obedecen a la condición dependiente de América Latina y se corroboran ante todo en el extractivismo.

Galeano describió una desventura económica resultante del adverso manejo de la renta agraria, minera y energética en toda la región.

La gravitación de esa remuneración a la propiedad de los recursos naturales se acentuó en las últimas décadas. Las grandes potencias disputan -con la misma intensidad que en el pasado- el apreciado botín de las riquezas latinoamericanas. La región continúa sufriendo la confiscación sistemática de ese excedente, en una dinámica que combina la erosión de la renta con su expropiación.

Repliegues de la industria

En *Las Venas Abiertas* se describe cómo los procesos históricos de industrialización quedaron obstruidos en América Latina por las políticas librecambistas.

Ese “industrialicidio” aniquiló las manufacturas del interior en Argentina y destruyó el incipiente desenvolvimiento de Paraguay, que buscaba introducir los cimientos de una estructura fabril independiente. Posteriormente las redes ferroviarias gestadas en torno a los embudos portuarios afianzaron el ahogo industrial. La mano visible del Estado no intervino -como en Estados Unidos- para asegurar el despunte de un poderoso tejido fabril.

La actividad fabril se ha replegado en Sudamérica y tiende a especializarse en Centroamérica en los eslabones básicos de la cadena global de valor.

Este adverso escenario es frecuentemente descrito con retratos de una “desindustrialización precoz” de la región, que difiere por su mayor nocividad de las deslocalizaciones prevalentes en las economías avanzadas.

En los países medianos ese deterioro afecta al modelo forjado para abastecer el mercado local. En Brasil el aparato industrial perdió la dimensión de los años 80, la productividad se ha estancado, el déficit externo se expande y los costos aumentan al compás de una creciente obsolescencia de la infraestructura. En Argentina el declive es mucho mayor.

al proceso local de acumulación.

Pero a diferencia de los años 70 el retroceso actual de la industria latinoamericana coexiste con el gran despunte de sus equivalentes asiáticos. Basta observar el ensanchamiento de la brecha que separa a Corea del Sur con Brasil o Argentina para notar la magnitud de ese cambio. Mientras que América Latina era funcional al viejo modelo de mercados internos del capitalismo de posguerra, el Sudeste Asiático tiende a optimizar el salto registrado en la internacionalización de la producción.

Desposesión y explotación

Las Venas Abiertas denuncia los sufrimientos de la población explotada en todos los rincones de América Latina. No habla sólo de la esclavitud y

nóstico dependentista y confirma la continuidad de los mismos problemas que Galeano observó en el mundo trabajo. Cincuenta años después todas sus observaciones se corroboran a otra escala.

La vieja pesadilla del endeudamiento

En *Las Venas Abiertas* se denunciaba la triplicación de la deuda externa entre 1969 y 1975 y el consiguiente afianzamiento de un círculo vicioso que ahoga a la economía de la región. Ese encadenamiento obliga a Latinoamérica a seguir un libreto de aumento de las exportaciones, extranjerización industrial y auditoría de los banqueros que impone el FMI. Galeano señalaba que esas exigencias consolidan a su vez la acción de los capitalistas estadounidenses, que controlan gran parte de la región mediante el manejo de las finanzas.

En los últimos cincuenta años esa pesadilla se mantuvo sin cambios estructurales y acentuó los desequilibrios fiscales y los déficits externos, que engrosan los pasivos y precipitan nuevas crisis.

Crisis tormentosas

El libro del escritor uruguayo conmueve por el desgarrador retrato que presenta de la realidad cotidiana de América Latina. Ese escenario está condicionado por la sistemática irrupción de las agobiantes crisis que impone el capitalismo dependiente. Estas convulsiones derivan, a su vez, del estrangulamiento externo y del periódico recorte interno del poder adquisitivo.

La era neoliberal que sucedió a la aparición de las Venas Abiertas estuvo signada por crisis económicas más frecuentes e intensas, que pre-

El libro del escritor uruguayo conmueve por el desgarrador retrato que presenta de la realidad cotidiana de América Latina. Ese escenario está condicionado por la sistemática irrupción de las agobiantes crisis que impone el capitalismo dependiente.

También el modelo de las maquilas mexicanas afronta graves problemas. Continúa ensamblando partes de las grandes fábricas estadounidenses, pero ha perdido gravitación frente a los competidores asiáticos. La renegociación del tratado de libre comercio con Estados Unidos dio simplemente lugar a otro convenio (T-MEC), que renueva la adaptación de las fábricas fronterizas a las necesidades de las compañías del Norte.

El grueso de los países de la región continúa negociando (y aprobando) convenios de libre comercio que erosionan el tejido económico local.

La regresión industrial que afecta a la región actualiza todos los desequilibrios del ciclo dependiente que estudiaron los teóricos de la dependencia. En los años 70 resaltaban el sistemático drenaje de recursos que afectaba al sector manufacturero, a través del giro de utilidades. El mayor predominio de los capitales foráneos acentuó en las últimas décadas esa obstrucción

el servilismo del pasado. Describe las condiciones inhumanas de trabajo que imperaban hace cinco décadas. La actualidad de esas observaciones es particularmente impactante en el dramático contexto actual de deterioro social.

Este adverso escenario se agravó en forma dramática durante la pandemia del último bienio. En términos porcentuales, América Latina fue la región con más contagios y fallecidos del planeta y sufrió también el mayor impacto económico-social de la infección.

En las últimas cinco décadas los capitalistas recurrieron a numerosos mecanismos, para compensar su debilidad internacional con mayor explotación de la fuerza de trabajo. Por esa razón la brecha de salarios que separa a la región con las economías centrales se expandió en forma muy significativa. La tendencia mundial a la segmentación laboral -entre un sector formal-estable y otro informal-precarizado- presenta en América Latina una escala pavorosa.

Esa disparidad corrobora la vigencia del diag-

En las Venas Abiertas hay una repetida convocatoria a construir una sociedad no capitalista de igualdad, justicia y democracia.

cipitaron mayores recesiones e indujeron gigantescos socorros de los bancos. Esas turbulencias fueron invariablemente desencadenadas por los estrangulamientos del sector externo, que generan los desequilibrios comerciales y la pérdida de recursos financieros.

Un símbolo de nuestras luchas

En *Las Venas Abiertas* hay una repetida convocatoria a construir una sociedad no capitalista de igualdad, justicia y democracia. Ese mensaje está presente en varios pasajes del texto. Galeano compartía con los teóricos de la dependencia el objetivo de apuntalar un proyecto socialista para la región.

Las Venas Abiertas es texto representativo de esa lucha y por esa razón es periódicamente redescubierto por la juventud latinoamericana. Lo mismo ocurre con la Teoría Marxista de la Dependencia. Ese instrumento teórico recobra auditorio por la explicación que aporta para entender la dinámica contemporánea de la región. Suscita el interés de todos los interesados en cambiar la agobiante realidad de la región.

Las Venas Abiertas es un verdadero emblema de los ideales transformadores. Por esa razón en abril del 2009 durante la Quinta Cumbre de las Américas, el presidente Chávez le regaló públicamente un ejemplar del libro a Barak Obama. Con ese gesto subrayó cuál es el texto que sintetiza los sufrimientos, los proyectos y las esperanzas de toda la región.

Galeano personificaba esos ideales y también generaba una inigualable fascinación entre el público. Transmítala calidez, sinceridad y convicción. Sus palabras convocaban a forjar un futuro de hermandad e igualdad y la renovación de ese compromiso es el mejor homenaje a su obra.

* Ponencia expuesta en el Seminario Internacional por los 50 años de la primera edición de “*Las Venas Abiertas*”, 23-6-2021, Universidad de la República del Uruguay, Montevideo. <https://udelar.edu.uy/portal/2021/05/jornadas-las-venas-abiertas-de-america-latina-50-anos-despues/>.

** Argentina, GT *Crisis y Economía Mundial*, economista, investigador del CONICET, profesor de la UBA, miembro del EDI. Su página web es: www.lahaine.org/katz



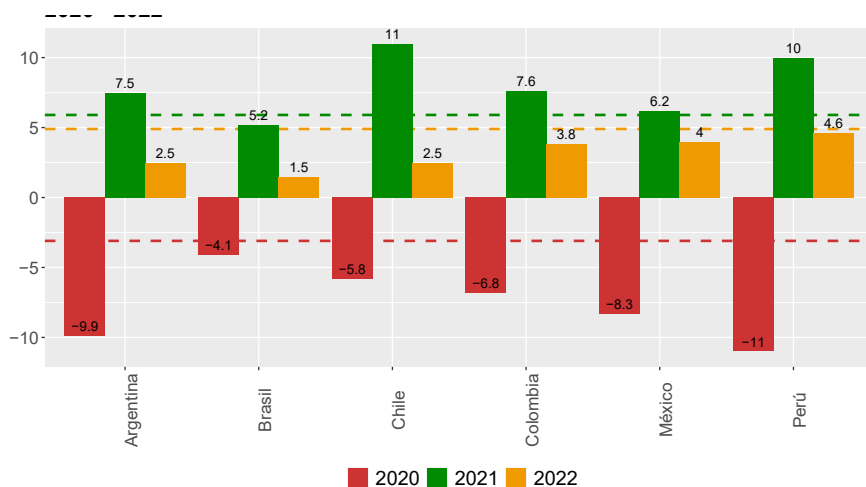
PERSPECTIVAS ECONÓMICAS 2022

ARMANDO NEGRETE*

Posterior a la caída de -3.1% del PIB mundial en 2020, la recuperación económica en 2021 se estimó en 5.9%. El avance en el ritmo de vacunación, el alza de precio de las materias primas y la reapertura de actividades han producido un efecto de reparación del daño provocado por la pandemia del COVID19. En Nuestramérica destacan los crecimientos de Chile (11%), Perú (10%) y Colombia (7.6%). No obstante, esta recuperación parece más un rebote de corto plazo que una solución a las secuelas de la pandemia o a los problemas económicos previos.

Las estimaciones para el 2022 se encuentran por debajo del rebote post pandémico. Nuestramérica crecerá a un ritmo incluso inferior al 4.9% previsto para la economía mundial. La crisis de los contenedores, la dislocación de las cadenas globales de valor, las presiones fiscales, la subida de precios y los problemas de deuda pública y privada, serán grandes obstáculos para una completa recuperación económica. Más allá del COVID19, la economía mundial se enfrentará a viejas contradicciones y a una tendencia de menor crecimiento a mediano y largo plazo.

**Variación PIB,
estimación 2020-2022**



Fuente: Elaboración propia con datos de World Economic Outlook October 2021

* México, Instituto de Investigaciones Económicas, Obela, UNAM.

COMITÉ EDITORIAL:

**Gabriela Roffinelli,
Josefina Morales, Julio Gambina, Aníbal García Fernández y Mateo Crossa**

Las notas son responsabilidad de los autores.

Diseño Editorial:
Verena Rodríguez

nuestraamericaxxi.com

Nuestra América XXI :
desafíos y alternativas #61
ISBN EN TRÁMITE